



Poste : Représentant aux ventes Externe

Brève description

MBI Systèmes Électronique Inc. est le leader québécois en domotisation. Son expertise se reflète dans l'intégration de la haute technologie résidentielle centralisée, le contrôle et l'automatisation des systèmes d'éclairage, des toiles motorisées, de chauffage, d'audio multi pièces, de cinéma ambiophonique, et de la sécurité.

Sous la responsabilité du Président de la Compagnie, le représentant aux ventes sera impliqué directement dans les activités de vente du secteur résidentiel pour les solutions de haute technologie résidentiel. La personne travaillera étroitement avec les différents intervenants (Répartiteur, Directeur Technique, Techniciens etc.) avec emphase spécifique sur les projets dans un marché en pleine croissance. En fonction des compétences du candidat et de son évolution au sein de l'entreprise, ce profil de poste pourra être ajusté.

Tâches

- Responsable de la promotion proactive des solutions technologiques de MBI Systèmes Électroniques.
- Participe à toutes activités de développement des affaires (congrès, conférences, etc.)
- Gère toutes ses activités de ventes à l'intérieur de son territoire (présentation clients et autres)
- Développe et maintien de bonnes relations d'affaires à différents niveaux de la clientèle;
- Développe, en collaboration avec le Président, la stratégie commerciale des projets de ventes et du positionnement de l'entreprise
- Suit activement ses soumissions pour assurer le plus grand potentiel possible de conversion de soumissions en commande.
- Effectuer de la sollicitation sur des projets à venir.
- Disponible pour rencontrer les clients le soir et la fin semaine selon les besoins
- Définir, suivre et gérer le projet (commande, équipements, budget, horaire et plans).
- Participer au développement de nouveau concept
- Participer à l'analyse, la recherche des causes de non-conformité et à la conception d'action corrective pour s'assurer que les défauts ne se reproduisent plus.
- Gestion et communication des projets entre les différents services de l'entreprise.
- Remplir les rapports de travail détaillés selon le type d'installation.



Qualifications et Exigences

- Minimum 3 à 5 ans d'expérience dans le domaine de la vente liée au domaine technique
- Bilingue (français et anglais)
- Bon négociateur (fermeture de projets et négociation de modalités et conditions)
- Fortes compétences en communication orale et écrite.
- Capacité à bien s'exprimer, habileté à faire des présentations à des groupes;
- Habileté d'analyse et développement de nouveaux marchés pour la promotion du produit;
- Connaissance approfondie du marché.
- Habiletés informatiques Word, Excel, PowerPoint ou logiciels similaires;
- Doit être disponible pour se déplacer environ 60% de son temps dans son territoire.
- Minutie, rigueur, confidentialité, auto-vérification et sens de l'organisation.
- Souci du détail — Porter une attention particulière aux détails lors de l'exécution de tâches.
- Excellentes habiletés et connaissances en gestion de projet.
- Capacité à travailler avec une supervision minimale.
- Excellentes compétences en gestion, en supervision et en travail d'équipe.
- Avoir un bon jugement, un sens de l'urgence et des priorités.
- Être calme, positive et objective.

Valeur

- Fiabilité - Être digne de confiance, fiable et responsable envers ses obligations.
- Intégrité - Être honnête et faire preuve d'éthique.
- Coopération - Être sympathique et agréable avec ses collègues de travail, garder une bonne attitude.
- Indépendance - Être en mesure de développer sa propre manière de faire les choses, être autonome, dépendre de soi-même pour effectuer son travail.

Conditions de travail

- Nombre d'heures par semaine : 40h
- Statut d'emploi : temps plein
- Salaire offert : De base plus commission

Faire parvenir votre Curriculum Vitae par courriel en Format WORD à : rh@mbisystemes.com
Inscrire en référence : Représentant aux ventes externe dans l'objet de votre courriel.

Note : Seulement les candidats retenus seront contactés, l'emploi du masculin vise uniquement à alléger le texte.